

Camilo Andrés Herrera Bravo

24 de Marzo, 1986

Chileno, soltero, Rut: 16.208.296-5

Teléfono: +56 9 48951753

Santiago de Chile, La Reina.

camilo.herrera.bravo@gmail.com

www.linkedin.com/in/camilo-herrera-bravo/

Ingeniero Civil Industrial, Universidad Diego Portales. Trabajo en equipo, interés en Supply Chain, Procurement, Abastecimiento, Gestión de Operaciones, Planificación y Programación de la Producción, Evaluación de Proyectos, Estrategia de Negocios y Procesos, Eficiencia Energética y RR.HH. Me interesa el desarrollo de nuevas tecnologías, eficiencia operacional, optimización de recursos y propuestas para producción de energía.

EXPERIENCIA

GRUPO METLIFE

Sourcing Specialist, Gerencia de Procurement.

Santiago, Chile

Mar 2017 – Nov 2019

- Generar procesos de licitación y eficiencia para MetLife Seguros y ProVida AFP.
- Análisis de categorías y nuevos proyectos, implementar método de sourcing para maximizar la performance de los proveedores y lograr una optimización de recursos.
- Generar análisis de gasto y mercado, evaluar proveedores actuales y potenciales, generar contratos y búsqueda de oportunidades de negocio para optimizar gasto y demanda.
- Objetivos de ahorro de USD 6 MM.
- Transformación del área de procurement a sourcing estratégico.
- Generar canales de comunicación con el usuario interno y desarrollar nuevas estrategias.

PROGRAMA WORK&HOLIDAY VISA

Melbourne, Australia

Abr 2015 - Ago 2016

- Perfeccionar el idioma inglés, aplicarlo en el diario vivir, tanto como en el trabajo como en las relaciones interpersonales.
- Conocer e interiorizarse en otra cultura y sociedad.

CENCOSUD S.A

Comprador, Negociador. Gerencia de Procurement.

Santiago, Chile

May 2013 - Mar 2015

- Generar y optimizar las compras del área de insumos.
- Identificación y desarrollo de proveedores calificados según los estándares de la compañía.
- Generar procesos de negociación en base a requerimientos técnicos, estudiando y analizando las diferentes opciones a implementar.
- Aplicar las cláusulas y contratos para la regularización de la relación comercial, legal, laboral y operacional a los diversos proveedores.

Líder y Key User en implementación, administración y capacitación de la plataforma de negociación en línea SAP Ariba Sourcing para todas las áreas de compras de Cencosud S.A. (Chile, Colombia, Perú, Argentina y Brasil).

Esta herramienta permite realizar procesos de negociación con proveedores a través de internet, generando eventos RFI, RFP y Subastas. Apoyo a procesos de negociación y compras de las áreas de Servicios, Insumos, MKT, Sistemas, Activo Fijo, entre otros.

- Analizar los procesos y operación de compras.
- Alinear proceso de compras con los estándares de la compañía.
- Formular soluciones para los distintos procesos y áreas de negociación.
- Diseñar e implementar la herramienta en el proceso de compras.
- Organizar y dar soporte a los compradores en los procesos de negociación.

ESTUDIOS PROFESIONALES

UNIVERSIDAD ADOLFO IBÁÑEZ

Diploma Strategic Sourcing, Escuela de Negocios.

Santiago, Chile

Jul 2017 – Dic 2017

UNIVERSIDAD DIEGO PORTALES

Ingeniería Civil Industrial, Facultad de Ingeniería.

Santiago, Chile

Mar 2007 – Dic 2012

UNIVERSIDAD INTERNACIONAL DE CATALUNYA

ADE, Administración de empresas. Intercambio estudiantil.

Barcelona, España

Jul 2011 – Mar 2012

COLEGIO CALASANZ

Educación básica y media, Padres Escolapios.

Santiago, Chile

Mar 1991 – Dic 2004

HABILIDADES PERSONALES

ERP: SAP Ariba Sourcing (Avanzado)

SOFTWARE: Excel (Avanzado).

IDIOMA: Inglés (Avanzado)

CURSOS Y CERTIFICACIONES

EL ARTE DE NEGOCIAR: ESE Business School de la Universidad de los Andes.

EL ARTE DE LA NEGOCIACIÓN COLABORATIVA: Programa ProVida.

OTRAS ACTIVIDADES

COORDINADOR GRUPO GUÍAS Y SCOUTS: Colegio Pucalán Montessori, 2005-2006.

BENEFICIARIO GRUPO Y GUÍAS SCOUTS: Colegio Calasanz, 1996 - 2005.